

WYDAWNICTWO



BEZ MASKI

OFERTA WYDAWNICZA

Wydawnictwo Bez Maski to tradycja rzetelnej literatury popularnonaukowej z obszarów psychologii, zarządzania i edukacji. Powstało jako spuścizna po szeroko znanym Czytelnikowi wydawnictwie Moderator, które zasłynęło na rynku serią Biblioteka Moderatora. Podstawowym celem „Biblioteki Moderatora” jest dostarczanie rzetelnej wiedzy o tym, jak rozwijać praktyczne umiejętności społeczne w kontaktach z ludźmi. Początkowo miała być biblioteką dla trenerów i HR, powstała bowiem jako uzupełnienie działań przy firmie szkoleniowej, z czasem stała się Biblioteką

każdego Czytelnika, któremu zależy na docieraniu do publikacji sprawdzonych i rzetelnych.

W tej serii czytelnik znajdzie pozycje, w których poruszane są takie zagadnienia jak: negocjacje, rozwiązywanie konfliktów, podejmowanie decyzji, funkcjonowanie w świecie relacji interpersonalnych i zmieniających się wpływów, radzenie sobie z emocjami oraz wiele innych – przydatnych zarówno w pracy zawodowej jak i w codziennym życiu.

TO KSIĄŻKI, KTÓRE WARTO CZYTAĆ!

POLECAMY JE WSZYSTKIM,

a w szczególności menedżerom, negocjatorom, handlowcom, trenerom biznesu.

Wydawnicze bestsellery to: *Psychomanipulacje*, *Podręcznik trenera*
i Zakazana psychologia.

KONTAKT:

URSZULA ZADOROŻNA

☎+48.608.648.673;



u.zadorozna@bezmaski.com.pl

www.bezmaski.com.pl

www.facebook.com/WydawnictwoBezMaski

„Bez Maski” Urszula Zadorożna

ul. Budziszewska 115/16, 54-436 Wrocław

NIP: 928-147-01-49, REGON: 022029334

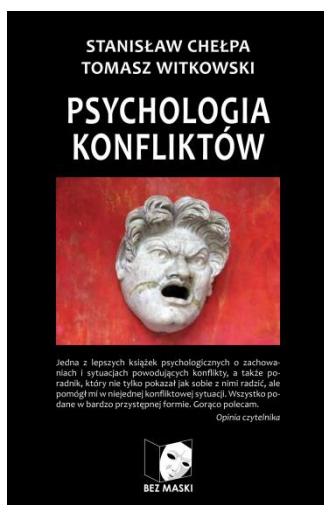


BEZ MASKI

WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

PSYCHOLOGIA KONFLIKTÓW, STANISŁAW CHEŁPA, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Psychologia konfliktów. Praktyka radzenia sobie ze sporami

Autor: Stanisław Chełpa, Tomasz Witkowski

Wydanie Czwarte

Wydawnictwo: Bez Maski

Seria: Biblioteka Moderadora

ISBN: 978-83-938003-2-2

Rok wydania: 2015

Liczba stron: 265

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

"Czy konflikt musi być zły? Nie, albo niekoniecznie. O tym przekonują autorzy tej książki." Konflikty to słowo, za którym kryje się coś złego. To wydarzenia, których unikamy. Autorzy książki pomagają nam konflikty oswoić, pokazać ich pozytywne aspekty a czasem wręcz zachęcają do ich prowokowania. Napisana ze swadą książka pomoże w rozwiązywaniu konfliktów w pracy, pokaże jak poradzić sobie z konfliktem w negocjacjach, w domu, w szkole. Różnorodność zaprezentowanych metod rozwiązywania konfliktów pozwoli każdemu znaleźć coś dla siebie i dopasować do sytuacji. Osobny rozdział autorzy poświęcili kwestii udziału trzeciej strony w konflikcie i mediacjom. Piszą również jak konfliktem zarządzać.

Recenzje:

Autorzy celowo zrezygnowali z drobiazgowych analiz, przedstawiania różnorodnych stanowisk teoretycznych itp. Książka stała się przez to czytelna, przejrzysta i może być dostępna dla dużej grupy czytelników. Stanowi ona swoisty podręcznik pływania w Morzu Konfliktów dla początkujących.

Z recenzji Andrzeja Wiśniewskiego

Jedna z lepszych książek psychologicznych o zachowaniach i sytuacjach powodujących konflikty, a także poradnik, który nie tylko pokazał jak sobie z nimi radzić, ale pomógł mi w niejednej konfliktowej sytuacji. Wszystko podane w bardzo przystępnej formie. Gorąco polecam.

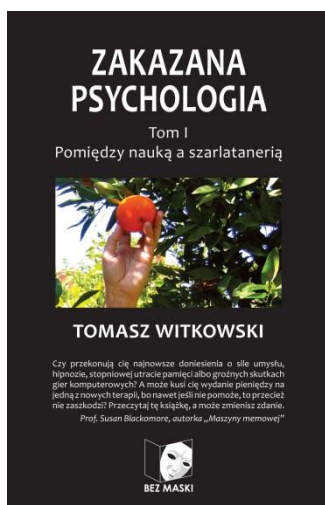
Opinia czytelnika



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

ZAKAZANA PSYCHOLOGIA, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Zakazana psychologia. T. 1, Pomiędzy nauką a szarlatanerią

Autor: Tomasz Witkowski

Wydanie Drugie

Wydawnictwo: Bez Maski

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 978-83-923427-1-7

Rok wydania: 2015

Liczba stron: 442

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

Autor obnaża w książce brak podstaw pseudonauk i pseudoterapii funkcjonujących w obrębie psychologii, takich jak psychoanaliza, NLP i inne. Pokazuje mechanizm powstawania psychobiznesu. Zastanawia się również nad współczesnym stanem psychologii akademickiej. Pokazuje przykłady jej nadużyć, sprzeniewierzenia się etyce naukowej, analizuje błędy. Według wielu czytelników to książka przerażająca, bo ukazuje ogrom tego, co w tej dziedzinie jest złe, a co niewidoczne na co dzień naszym oczom. Obowiązkowa lektura dla wszystkich, których interesuje psychologia, a którym nieobce są sceptycyzm i myślenie krytyczne.

Recenzje:

Z Tomaszem Witkowskim można się zgadzać albo nie. Nie można jednak go ignorować. Tę książkę warto więc z całą pewnością dokładnie przeczytać! *Enfant terrible* polskich nauk społecznych poświęcił cały tom swoich rozważań nędznej kondycji psychologii.

Prof. Dariusz Doliński

Zdecydowanie polecam tę inspirującą i skłaniającą do myślenia książkę. To lektura obowiązkowa nie tylko dla każdego psychologa i studenta psychologii, ale również dla wszystkich tych, którzy rozważają udział w psychoterapii. Ujmuje temat w szerokiej perspektywie, począwszy od wnikliwej analizy fundamentalnych problemów, które są plagą akademickich badań, a skończywszy na krytycznym spojrzeniu na psychoterapeutyczną dżunglę, gdzie pseudonauka kwitnie w mrowiu teorii i praktyk oferowanych klientom. Ta doskonała analiza z pewnością wyjdzie na dobre psychologii i ludziom.

Prof. James Alcock

W „Zakazanej psychologii” autor przekonująco i z zaangażowaniem obnaża szereg groźnych idei, ukrywających się pod maską naukowości. Czytelnicy, którym leży na sercu problem pseudonauki w psychologii będą tą książką zachwyceni, ale to obojętnym na te zagadnienia może ona dać najwięcej.

Prof. Elisabeth Loftus

Opinie czytelników:

Moje odczucia oscylują gdzieś pomiędzy szokiem, zdziwieniem, fascynacją i zachwytem. Szok i zdziwienie, bo nie wiedziałem, że tak duża część psychologii i terapii jest oparta na tak wątych podstawach. Fascynacja i zachwyty, bo książka jest napisana rewelacyjnie i z pasją.

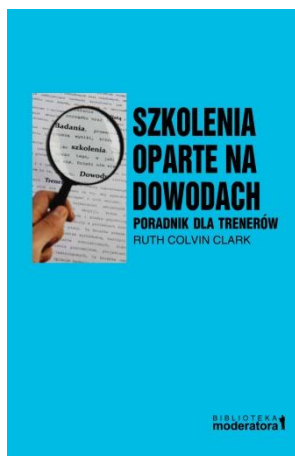
„Zakazana...” to pasjonująca wycieczka po niechlubnych i wstydlivych rejonach współczesnej psychologii i psychoterapii. Autor przygląda się im z pozycji badacza, zadaje pytania o naukowe źródła współczesnych koncepcji. Niestety, w wielu przypadkach odkrywa wyłącznie pustkę...



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

SZKOLENIA OPARTE NA DOWODACH, RUTH C. CLARK



Tytuł: Szkolenia oparte na dowodach. Poradnik dla trenerów

Autor: Ruth Colvin Clark

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderadora

ISBN: 978-83-937841-0-3

Rok wydania: 2014

Liczba stron: 334

Format: 20 cm

Oprawa: miękka



NAGRODA:

Książka otrzymała tytuł „KSIĄŻKA DLA TRENERA” przyznany przez Kapitułę konkursu na najlepszą książkę wydaną w 2014 roku oraz nagrodę Czytelników.

Konkurs organizowany jest przez Polskie Towarzystwo Trenerów Biznesu.



Opis:

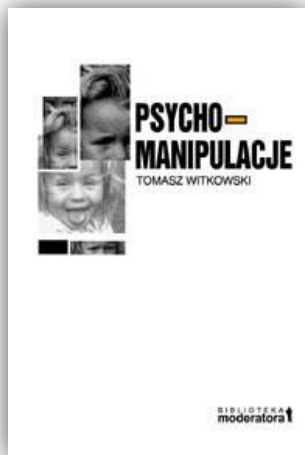
Książka, która dotyczy pracy trenerów, szefów działów szkoleń, wykładowców, nauczycieli, twórców form e-learningowych. Opisuje badania dotyczące kwestii, z którymi spotykają się w zawodowej codzienności. Mowa w niej o sprawdzonych i skutecznych metodach służących podnoszeniu jakości i efektywności uczenia się. Wiele powszechnych praktyk szkoleniowych częściej wykorzystuje raczej szkoleniowe mody i mity, niż metody, które będąc oparte na dowodach przynoszą rzeczywiste efekty. Książka ta jest skutecznym poradnikiem pomagającym wykorzystać dowody i prawidłowości psychologii uczenia się podczas przygotowywania programu szkoleniowego (nauczania). Dzięki niej można przekonać się, w jaki sposób, opierając się na dowodach, zaoszczędzić pieniądze i czas, zazwyczaj marnotrawione na nieefektywne mody szkoleniowe.

Recenzje:

Rozwój kompetencji, ścieżki karier, zarządzanie talentami czy przygotowanie sukcesorów to jedne z najbardziej aktualnych problemów w obszarze zarządzania pracownikami. Chcąc sprostać współczesnym wyzwaniom wciąż poszukujemy nowych i coraz bardziej efektywnych narzędzi. Korzystając z nowinek technologicznych, podążając za modami ulegamy złudzeniu, że oto docieramy do dogłębnych, szybszych, mniej kłopotliwych metod pozyskiwania wiedzy czy umiejętności. No właśnie... Zanim zechcemy uszczęśliwić naszych pracowników następnym oryginalnym pomysłem na szkolenie, zatrzymajmy się, aby oddać się refleksjom zainspirowanym lekturą tej książki. Polecam!

Recenzja BOŻENY MICHONSKIEJ, HR Country Manager, Volvo Polska

PSYCHOMANIUPLACJE, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Psychomanipulacje. Jak je rozpoznawać i jak sobie z nimi radzić

Autor: Tomasz Witkowski

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-6-6

Rok wydania: 2006

Liczba stron: 289

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

Wywieranie wpływu na innych to rodzaj obsesji naszych czasów. Ukazuje się coraz więcej książek na temat manipulacji, socjotechniki, perswazji. Obsesją autora tej książki jest ukazanie mechanizmów psychologicznych, których poznanie i zrozumienie umożliwi nam skuteczną obronę przed manipulacją. Książka, która wręcz nasycona jest przykładami życia codziennego, zachowań ludzi w pracy, polityki pomaga osiągnąć cel postawiony przez autora. W czasach, kiedy niemal wszyscy szkolą się w zakresie zwiększania swoich umiejętności oddziaływania na innych książka stanowi niezbędną szczepionkę, która pomoże nam zminimalizować ryzyko stania się ofiarą manipulacji. Polecamy wszystkim, a menedżerom, negocjatorom, handlowcom, specjalistom od reklamy i PR, trenerom biznesu w szczególności.

Recenzje:

Żyjemy w świecie, w którym podejmuje się liczne – czy to indywidualne, czy też instytucjonalne – próby wpływania jednych ludzi na zachowania innych ludzi. Czasem są to działania jawne, jak w szkole, często są to działania ukryte. Jedni usiłują nakłaniać nas do przyjęcia swojej wiary, inni do ofiarowania jałmużny, inni do kupienia najlepszego na świecie garnka. Jedni chcą pozyskać nasze poparcie w wyborach, inni poparcie dla swojej akcji politycznej itd. Na ogół słabo orientujemy się w stosowanych technikach wpływu. Innymi słowy rzadko zdajemy sobie sprawę, że jesteśmy obiektem oddziaływania. Kiedy czasem to odkrywamy, z trudem sobie z tym radzimy.

Książka Tomasza Witkowskiego w sposób przystępny opisuje najczęściej stosowane techniki wpływu społecznego czy manipulacji, a także, co ważne, proponuje techniki radzenia sobie w sytuacjach, gdy obiektem manipulacji się stajemy. Warto to wiedzieć. Warto przeczytać tę książkę.

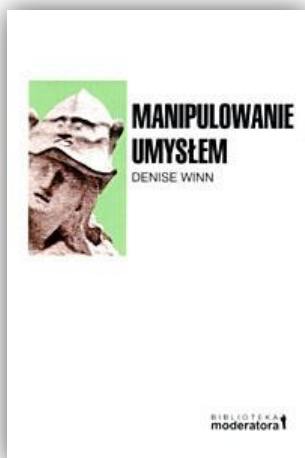
Z recenzji prof. Wiesława Łukaszewskiego



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

MANIPULOWANIE UMYŚLEM, DENISE WINN



Tytuł: Manipulowanie umysłem. Pranie mózgu, warunkowanie, indoktrynacja

Autor: Denise Winn

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-0-7

Rok wydania: 2004

Liczba stron: 275

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

To książka przerażająca, nie zatrzymuje się bowiem, jak wiele podobnych pozycji, na opisie prostych metod wywierania wpływu. Autorka ukazuje potęgę manipulacji psychologicznej, która prowadzi do indoktrynacji, zmiany poglądów, osobowości a w ostateczności kończy się tzw. praniem mózgu. Analizuje proste sytuacje pokazując psychomanipulacje w sprzedaży lub negocjacjach ale również takie, jak działania sekt, ugrupowań politycznych i terrorystycznych. Lektura książki umożliwi zrozumienie oddziaływania hipnozy, warunkowania, reklamy. Pozycja niezbędna dla wszystkich tych, którzy świadomie chcą się bronić przed manipulowaniem, pomocna praktykom wpływu społecznego, negocjatorom sprzedawcom. Nieocenione źródło wiedzy dla trenerów biznesu przygotowujących szkolenia dotyczące wywierania wpływu i obrony przed manipulacjami.

Recenzje:

Książka rozpoczyna się szczegółowym omówieniem indoktrynacji, jakiej poddani zostali amerykańscy jeńcy uwięzieni podczas wojny koreańskiej w obozach chińskich. Gdy tysiące żołnierzy przyznało się do zbrodni, których nie popełnili, zakładano, że zastosowane zostały jakieś nowe perfidne sztuczki, opracowane przez chińskich komunistów. Prawda była bardziej banalna. Okazało się, że chińskie techniki łączyły w sobie znane od dawna mechanizmy wywierania wpływu (...). Należą do nich procesy warunkowania, wywoływanie uczuć, konformizm, odgrywanie ról, posłuszeństwo wobec autorytetów i wiele innych. (...)

Wszyscy bywamy podmiotem i obiektem wpływu, a czasem manipulacji. Warto więc zajrzeć do książki Denise Winn, by zrozumieć, co się z nami wtedy dzieje, na czym polegają sznurki, które pociągamy i za które jesteśmy pociągani.

Dorota Krzemionka-Brózda, "Charaktery", sierpień, 2003.

INTUICJA, DAVID G. MYERS



Tytuł: Intuicja. Jej siła i słabość

Autor: David G. Myers

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-1-5

Rok wydania: 2004

Liczba stron: 463

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

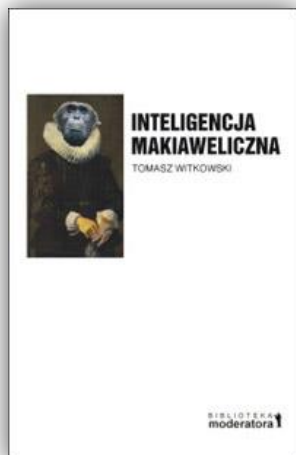
Za przeciwieństwo myślenia racjonalnego uznajemy często coś, co nazywamy szóstym zmysłem, intuicją. Przyzwyczailiśmy się do tego, że te zjawiska zawłaszczyli sobie specjaliści od ezoteryki, parapsychologii a nawet religii. David Myers z pozycji sceptyka w niezwykle wyczerpujący sposób przyjrzał się intuicji stosując myślenie krytyczne. Pokazuje obszary, w których intuicja jest niezastąpiona, jak np. w twórczym myśleniu, ale analizuje także jej słabości powodujące, że popełniamy szereg błędów chociażby w procesie podejmowania decyzji. W książce szeroko omówione zostały sfery, w jakich intuicja ma zastosowanie: giełda, sport, diagnoza kliniczna, twórczość, dobór personelu, hazard.

Recenzje:

To bardzo dobra i przystępnie napisana książka dla osób o różnym przygotowaniu. Może zainteresować zarówno osoby systematycznie studiujące wiedzę o ludzkim poznawaniu (...), jak też przedstawiciele wielu różnych zawodów, dziedzin sztuki i literatury, dla których myślenie intuicyjne jest niezbywalnym źródłem twórczości. W książce umiejętnie przedstawiono dotychczasowe rezultaty badania intuicji. Zapoznajemy się nie tylko z silnymi stronami intuicji, ale także z warunkowanymi przez nią błędami. Niewątpliwym walorem książki jest rozległość zawartej w niej wiedzy o różnych formach i prawdopodobnych mechanizmach intuicyjnego poznawania. W ramach takiego sposobu prezentacji materiału intuicja nabiera cech procesu przenikającego wszystkie procesy umysłowe człowieka (...). Oryginalność naszych ocen i wypowiedzi również w dużym stopniu zależy od intuicji. Wszystko, co niewyrażone, niewypowiedziane tkwi w naszych umysłach jest znacznie bogatsze i bardziej złożone niż to, co udaje się nam uporządkować i zakomunikować w standardowy sposób. Z tego właśnie względu wiedza o intuicji ma coraz większe znaczenie (...).

Z recenzji prof. Czesława S. Nosala

INTELIGENCJA MAKIAWELICZNA, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Inteligencja makiaweliczna. Rzecz o pochodzeniu natury ludzkiej

Autor: Tomasz Witkowski

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-3-1

Rok wydania: 2005

Liczba stron: 253

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

Ewolucja człowieka, a w szczególności jego umysłu, jest jedną z największych zagadek natury. Koncepcja inteligencji makiawelicznej, która stanowi kanwę książki wyjaśnia, w jaki sposób złożoność życia społecznego doprowadziła do powstania tak złożonego mózgu jakim obecnie dysponujemy. Autor wyjaśnia pochodzenie inteligencji społecznej i politycznej. Pokazuje, w jaki sposób teoria umysłu, czyli umiejętność przewidywania motywów działania innych osobników, stymulowała rozwój naszej inteligencji, w jaki sposób wykształcała się w nas umiejętność obrony przed makiawelicznymi zakusami innych. Książka godna polecenia wszystkim, którzy poszukują głębszego zrozumienia naszego zachowania.

Recenzje:

Największą zagadką przed jaką stoi człowiek jest on sam. Skąd pochodzimy? Jaka jest relacja pomiędzy umysłem a mózgiem? Czy postępowaniem naszym rządzi rozum czy instynkty? Czy różnimy się zasadniczo od innych zwierząt? To tylko niektóre z pytań, na które nauka poszukuje odpowiedzi. (...) Ludzką naturą zainteresowani są nie tylko psychologowie; w jej badania i wielką debatę na jej temat angażują się także biolodzy, neurolodzy, socjologowie, prymatolodzy, nie mówiąc o ekonomistach i politologach. W skrajnych wersjach, koncepcje ludzkiej natury przyjmują, z jednej strony, postać biologicznego determinizmu, w myśl którego jesteśmy tylko skomplikowanymi automatami zaprogramowanymi do reprodukcji, z drugiej zaś marzycielskiego humanizmu, którego wyznawcy głoszą, że umysł ludzki jest wolny od biologicznych uwarunkowań. Oba przeciwne obozy zgodne są jednak co do tego, że zagadka człowieczeństwa tkwi w ludzkim mózgu. Tomasz Witkowski sporze tym stara się zająć pozycję rozjemcy, próbującego doprowadzić uczestników sporu do pojednania. By dowiedzieć się w jakiej mierze mu się to udaje trzeba przeczytać jego książkę.

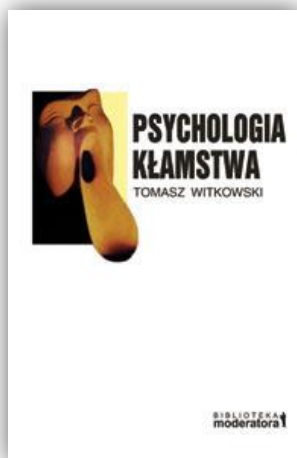
Z recenzji prof. Krzysztofa Szymborskiego



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

PSYCHOLOGIA KŁAMSTWA, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Psychologia kłamstwa. Motywy, strategie, narzędzia

Autor: Tomasz Witkowski

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-4-5

Rok wydania: 2006

Liczba stron: 380

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

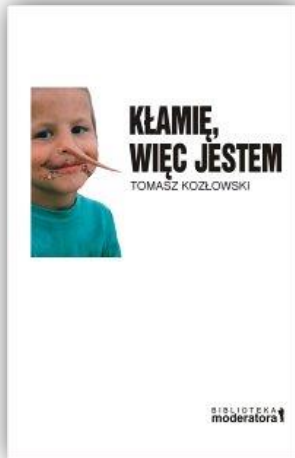
Chyba jedyna tak wyczerpująca pozycja polskiego autora na naszym rynku. Kłamstwo to najbardziej popularny rodzaj manipulacji językowej. Ponieważ korzystamy z niej wszyscy, wydaje nam się, że znamy ją dobrze. Lektura książki z pewnością pozbawi nas takiego przekonania. Okazuje się bowiem, że techniki kłamania mogą być niezwykle wyrafinowane a przez to skuteczne. Autor przedstawiając wyniki badań nie pozostawia nam złudzeń co do naszych umiejętności wykrywania kłamstwa. Dzięki książce poznamy także tajniki działania tak kontrowersyjnych urządzeń jak wykrywacze kłamstwa. Polecamy ją wszystkim, którzy z kłamstwem się zetknęli i chcą się bronić przed okłamywaniem, ale w szczególności ludziom, których praca polega na ciągłym wykrywaniu kłamstwa – prawnikom, śledczym, psychologom, negocjatorom, policjantom.

Recenzje:

Kłamstwo to temat atrakcyjny i modny. Jeśli nasze komunikowanie się z innymi ma charakter gry, jak twierdzi wielu, miejsce kłamstwa w komunikowaniu jest trwałe i konieczne. Choć, oczywiście, kłamstwem skłonniśmy gardzić, czytamy o nim chętnie. Chętnie też przeczytałam książkę Tomasza Witkowskiego o psychologii kłamstwa. Jest nie tylko ciekawie i barwnie napisana, pełna rzetelnej wiedzy i świetnych przykładów – jest także prawdziwa. Pozwala kłamców rozumieć, ale pozwala też bronić się przed nimi. Sądzę, że umożliwia nam też obronę przed naszymi kłamstwami.

Z recenzji prof. Jerzego Bralczyka

KŁAMIE, WIĘC JESTEM, TOMASZ KOZŁOWSKI



Tytuł: Kłamię, więc jestem. W poszukiwaniu początków samoświadomości

Autor: Tomasz Kozłowski

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 978-83-923427-0-0

Rok wydania: 2007

Liczba stron: 251

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

Aby zrozumieć istotę naszego człowieczeństwa sięgamy do wielu źródeł – analizujemy procesy ewolucji, studiujemy historię, prowadzimy studia antropologiczne. Autor tej książki prześledził początkowe stadia rozwoju naszej samoświadomości, pokazał jak dzieci nabywają teorię umysłu, która pozwala im przewidywać zachowania innych, a co za tym idzie sprawniej funkcjonować w relacjach społecznych. Co ciekawe, kluczem do zrozumienia funkcjonowania samoświadomości okazuje się być... kłamstwo! Książka gorąco polecana wszystkim, których interesuje powstawanie naszych zdolności umysłowych, ale również tym, którzy chcą bardziej świadomie wychowywać dzieci.

Recenzje:

Z pewnością nieraz pękaliście ze śmiechu, kiedy wasze małe pociechy próbowały was nieudolnie oszukać po rozmontowaniu kosztownej zabawki albo roztrzaskaniu – w celach eksperymentalnych, rzecz jasna – waszego ulubionego kubka. Widać było jak na dłoni, że wypowiedziane kłamstwo nieszczególnie im wychodzi. Rodziców nieustannie śmieszą, czynione z niezmierną powagą, próby zabawy w chowanego, kiedy trzylatek zasłania swoje własne oczy w przekonaniu, że kiedy on nie widzi sam siebie, nie dostrzega go również całe otoczenie. Bawiło was zapewne i to, że (...) zapytane, kogo widzą w lustrze (...), wykrzykiwały, zamiast spodziewanego: „To ja!”, że to Marysia, Antek albo Maja. Cóż, małe dzieci nie potrafią przekonująco kłamać, sądzą, że inni widzą to, co one, nie rozpoznają się także w lustrach.

Książka Tomasza Kozłowskiego odpowiada na pytanie, dlaczego tak się dzieje. A co najważniejsze, jest niezmiernie interesującą podróżą po meandrach nauk kognitywnych, socjologii i psychologii ewolucyjnej, które do spółki zajmują się głównym poruszonym tu zagadnieniem, od wieków fascynującym ludzi - **naszą samoświadomością**.

Z recenzji prof. Tomasza Szlendaka



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

ZACZNIJ OD NIE, JIM CAMP



Tytuł: Zacznij od nie. Techniki negocjacji, których profesjonaliści nie chcą zdradzać

Autor: Jim Camp

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 83-920207-8-2

Rok wydania: 2005

Liczba stron: 288

Format: 20 cm

Oprawa: miękka

Opis:

Filozofia negocjacji zmierzająca do wyniku „wygrany-wygrany” jest dzisiaj uznawana niemal za świętość. Autor książki, doświadczony praktyk w negocjacjach handlowych, łamie to swoiste tabu twierdząc, że w biznesie w wielu sytuacjach nie ma miejsca na dwóch wygranych. Przeciwstawiając się strategii „wygrany-wygrany” proponuje twarde negocjacje biznesowe rozpoczynające się od powiedzenia NIE. Proponowane przez niego techniki negocjacyjne rozszerzają repertuar znanych dotychczas strategii o nowe i prowokujące zachowania. Pozycja niezbędna dla każdego negocjatora, sprzedawcy, trenerów przygotowujących szkolenia z negocjacji handlowych i biznesowych.

Recenzje:

Książka Campa jest bardzo osobistą, prowokacyjną wypowiedzią amerykańskiego negocjacyjnego zawodowca, który poprzez długi okres praktyki doszedł do opracowania własnego systemu negocjowania. Jego fundament to przewrotne dążenie do stałej koncentracji na procesie a nie na wyniku rozmów i utrzymywania adwersarza w pozycji niezgody na kontrakt. Prowadzi to w końcu do zawarcia ugody dającej uzasadnione korzyści w warunkach decyzyjnej swobody. (...) Potoczny, soczysty język i stałe zachęcanie czytelnika do dialogu z Autorem, a także bardzo ciekawe przykłady z życia (...) oraz wyjątkowo jasna narracja oparta na wielostronnym powtarzaniu najważniejszych myśli powodują, że książkę tę czyta się (...) jak barwne opowieści o tworzeniu wysokiego potencjału porozumienia negocjacyjnego. Czytelnik otrzymuje praktyczne wskazówki do prowadzenia rozmów. Autor określa najbardziej szkodliwe, błędne zachowania negocjacyjne, przestrzegając przed złudnymi – jego zdaniem – korzyściami ze stosowania reguł popularnej szkoły negocjacji rzeczowych Fishera i Urego. Przedstawione w książce 33 reguły właściwych negocjacji są naprawdę inspirujące.

Z recenzji prof. Zbigniewa Nęckiego

PODRĘCZNIK TRENERA, SŁAWOMIR JARMUŻ, TOMASZ WITKOWSKI



Tytuł: Podręcznik trenera. Praktyka prowadzenia szkoleń

Autor: Sławomir Jarmuż, Tomasz Witkowski

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 978-83-920297-2-4

Rok wydania: 2004

Liczba stron: 298

Format: 21 cm

Oprawa: twarda



NAGRODA:

Książka otrzymała prestiżową nagrodę EVERGREEN – KLASYKA TRENERSKA przyznany przez Kapitułę konkursu „Książka dla trenera”. Konkurs organizowany jest przez Polskie Towarzystwo Trenerów Biznesu.



Opis:

Autorzy, opierając się na własnych doświadczeniach z prowadzenia szkoleń biznesowych (np. dla menedżerów wszystkich szczebli zarządzania) i korzystając z sugestii ich uczestników, stworzyli kompendium wiedzy dla trenerów biznesu. Radzą między innymi, jak projektować szkolenia, jak badać nastawienie i poziom motywacji osób biorących w nim udział. Omawiają sposoby rozwiązywania sytuacji trudnych mogących pojawić się w pracy trenerskiej, a także metody prowadzenia szkoleń (np. analizę przypadku, zadania egzystencjalne, symulację, odgrywanie ról). Wskazują, jakie predyspozycje psychologiczne są potrzebne, by być efektywnym trenerem, jakie problemy etyczne pojawiają się w tej pracy i jak ustrzec się wypalenia zawodowego.

Recenzje:

Oto jedyny na świecie podręcznik dla trenera biznesu praktykującego w Polsce, w okresie przemian przełomu XX i XXI wieku! Trenerzy zaawansowani zrobić mogą dzięki tej lekturze „stop klatkę” i zastanowić się nad strategią i wartościami swojej sztuki. Trenerzy mniej zaawansowani znajdą proste i praktyczne wskazówki, jak efektywnie przeprowadzić każdą grupę szkoleniową przez proces twórczego i rzetelnego uczenia się. Polecam też tę unikalną książkę Dyrektorom HR, szefom działów szkoleń, wszystkim, którzy treningi zamawiają, wdrażają, oceniają.

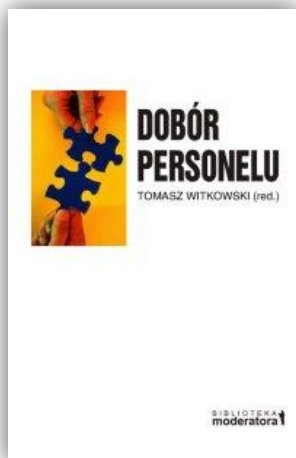
Z recenzji Jacka Santorskiego



WWW.BEZMASKI.COM.PL

BIBLIOTEKA
moderatora

DOBÓR PERSONELU, TOMASZ WITKOWSKI (red.)



Tytuł: Dobór personelu : koncepcje, narzędzia, konteksty

Autor: Tomasz Witkowski (red.)

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 978-83-923427-2-4

EAN: 9788392342724

Rok wydania: 2007

Liczba stron: 518

Format: 21 cm

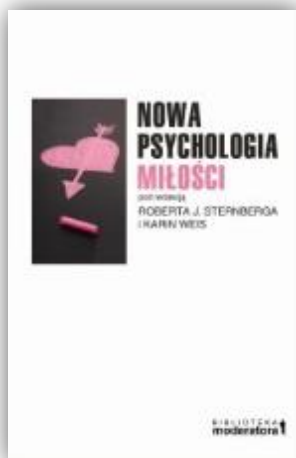
Oprawa: twarda

Opis:

We współczesnym zarządzaniu kadrami efektywny dobór personelu jest kluczem do sukcesu dlatego też książka ta będzie niezbędną pomocą w przygotowywaniu profili, w wyborze metod, w planowaniu doboru, w pomiarze efektywności. Powinni przeczytać ją menedżerowie zarządzający działami kadr, osoby prowadzące rekrutację, doradcy zawodowi, trenerzy przygotowujący szkolenia na temat doboru i selekcji. Książka składa się z pięciu części. W pierwszej znalazły się badania pokazujące jak różne metody doboru są wykorzystywane. Część druga zawiera opis nowych metod. Opisowi narzędzi doboru poświęcona została najobszerniejsza część trzecia. Kolejna część zawiera prace dotyczące doboru w różnych kontekstach społecznych. Książkę zamykają rozważania na temat metodologicznych aspektów doboru i oceny.

Do kogo adresowana jest ta książka? Przede wszystkim nie powinni jej czytać ludzie, którzy poszukują gotowych i szybkich rozwiązań w zakresie zarządzania personelem. Nie znajdą tutaj recept w rodzaju „dobór personelu w weekend”. Nie powinni jej też czytać ci, którzy szukają gotowego algorytmu doboru personelu. Czytelników, którzy z taką nadzieją sięgają po tę książkę chciałbym zatem od razu odesłać do innych pozycji, albo – co wydaje się dużo lepszym rozwiązaniem – do konsultantów zajmujących się zarządzaniem personelem. Obawiam się, że gotowych algorytmów doboru po prostu nie ma. Ta książka jest raczej świadectwem tego, jak trudny i złożony jest to proces. Chciałbym zatem, aby stała się ona narzędziem dla osób, które na co dzień zajmują się doбором lub oceną ludzi. Adresuję ją do tych wszystkich, którzy będąc świadkami złożoności problemu nie lękają się go zgłębiać. (...)

NOWA PSYCHOLOGIA MIŁOŚCI, ROBERT STERNBERG, KARIN WEIS



Tytuł: Nowa psychologia miłości

Autor: Robert J. Sternberg i Karin Weis (red.)

Wydawnictwo: Moderator

Seria: Biblioteka Moderatora

ISBN: 978-83-923427-8-6

Rok wydania: 2007

Liczba stron: 486

Format: 21 cm

Oprawa: twarda

Opis:

O tym powszechnie znanym i najbardziej tajemniczym uczuciu niełatwo napisać jest książkę jednocześnie naukową i fascynującą. Autorom tego zbiorowego dzieła sztuka ta udało się nad wyraz. Prace zebrane w książce pokazują czym jest miłość romantyczna, miłość namiętna, jaka jest relacja pomiędzy miłością a przyjaźnią, jaką rolę pełni pożądanie i zazdrość. Dzięki lekturze książki poznamy również tajniki zdrady i przywiązania. Każdy, kto potrafi spojrzeć na miłość nie tylko z perspektywy poetów i zakochanych znajdzie w książce odpowiedzi na wiele pytań dotyczących psychologii miłości.

Starożytni Grecy nazywali miłość „szaleństwem bogów”. Ważne jest, aby poznać biologię tej namiętności we wszystkich jej odmianach – ponieważ to szaleństwo jest kluczową częścią naszego życia. W badaniach przeprowadzonych w 37 społeczeństwach zarówno kobiety, jak i mężczyźni, wymienili miłość, lub wzajemne przyciąganie, jako pierwsze kryterium wyboru partnera. Wszędzie na świecie ludzie wyśpiewują miłość, modlą się o nią, pracują dla niej, żyją, zabijają i umierają z miłości. Nawet w przypadku aranżowanych małżeństw partnerzy często się w sobie zakochują. Nic nie jest w stanie powstrzymać ludzkiego dążenia do miłości.

Fragment książki